



PROGRAMA

Sistema de Ventas 360° para agentes de seguros

Vende más, automatiza tu trabajo y **recupera tiempo** con un sistema comercial **impulsado por IA**.



Más ventas



Más prospectos
calificados



Procesos
automatizados



Más tiempo
para vender



Resultados
predecibles



Fecha de inicio

22 de septiembre

IA que automatiza. Tú vendes.

Menos tareas operativas, más tiempo para lo que realmente importa: **cerrar más negocios.**



EL ÚNICO PROGRAMA QUE NO SOLO TE ENSEÑA... TE HACE VENDER

Es un sistema completo de formación comercial diseñado para agentes de seguros que quieren dejar de improvisar, construir un proceso claro y generar resultados predecibles.

Aquí no vienes a “aprender ventas”. Vienes a construir:

-  Un sistema comercial claro
-  Un flujo constante de prospectos
-  Una marca que genera confianza
-  Optimización de procesos con IA
-  Y un modelo de ventas sostenible

ESTOS SON LOS 5 MÓDULOS

Un recorrido práctico para construir tu
sistema comercial 360°



1



MÓDULO 1

VENTAS CONSULTIVAS

🕒 12h

- ✓ Mentalidad del Asesor Consultor
- ✓ Diagnóstico de Necesidades (SPIN)
- ✓ Presentación de Soluciones
- ✓ Manejo de Objeciones (ACIR)
- ✓ Seguimiento y Cierre



ENTREGABLE:
Embudo comercial
personal

MÓDULO 2



IA APLICADA PARA AGENTES DE SEGUROS

🕒 14h

- ✓ Automatiza tus procesos operativos
- ✓ Seguimiento inteligente de leads y tareas
- ✓ Comunicación, contenido y video con IA
- ✓ Tu sistema comercial inteligente



ENTREGABLE:
Sistema de productividad
comercial con IA

2

3



MÓDULO 3

MARKETING DIGITAL PARA SEGUROS

🕒 8h

- ✓ Redes Sociales Estratégicas
- ✓ Meta Ads (campañas que generan leads)
- ✓ WhatsApp Business (ventas y seguimiento)



ENTREGABLE:
Sistema básico de
captación digital
funcionando

MÓDULO 4



MARCA PERSONAL QUE VENDE

🕒 6h

- ✓ Posicionamiento y propuesta de valor
- ✓ Perfil profesional irresistible
- ✓ Storytelling Comercial



ENTREGABLE:
Perfil profesional
optimizado

4

5



MÓDULO 5

CLÍNICA COMERCIAL

🕒 4h

- ✓ Diagnóstico de necesidades
- ✓ Presentación de soluciones
- ✓ Manejo de objeciones
- ✓ Cierre de ventas y feedback



ENTREGABLE:
Plan de mejora y feedback
personalizado



Cada módulo incluye herramientas, plantillas y acompañamiento práctico para que
apliques de inmediato lo aprendido.

Este programa es para ti si..



- ✓ Pasas más tiempo haciendo **tareas administrativas** que vendiendo.
- ✓ No tienes un sistema para dar **seguimiento a todos tus prospectos**.
- ✓ Quieres **automatizar procesos** y recuperar horas de tu semana.
- ✓ Necesitas **generar más clientes** sin depender solo de referidos.
- ✓ Buscas **vender más** con un sistema comercial apoyado en **Inteligencia Artificial**.



Fecha de inicio

INICIO: 22 de septiembre



Horario:

Martes a Jueves
de 19h00 a 21h00



Modalidad:

Clases online
100% en VIVO



Duración:

44 horas de clases
en vivo

Inversión:

\$397

Formas de Pago



Tarjeta de crédito:
(hasta 3 meses
sin intereses)



**Transferencia
Bancaria**

Expertos que han vivido, ejecutado y enseñado ventas.



5 expertos

en ventas, marketing y estrategia comercial te acompañarán.



1

Joselin Baez

Directora Comercial

EXPERTA EN MARCA
PERSONAL DE SEGUROS



Asesora profesional de seguros con un enfoque consultivo, especializada en seguros de salud y vida.



Experiencia en el diseño de estrategias personalizadas de protección financiera para personas, familias y empresas.



Destacada por generar relaciones de confianza y brindar asesoría clara.



Se enfoca en la satisfacción y fidelización del cliente para construir relaciones duraderas.



2

Pato Bravo

Especialista en ventas

CONSULTOR, CAPACITADOR
Y FORMADOR



Experto en ventas, comunicación, negociación, liderazgo personal, gestión de conflictos, gestión emocional.



Magister en Dirección Comercial, Master Certificado en Programación Neurolingüística (PNL).



Entrenador Certificado de Neuroventas, Coach/Terapeuta Certificado en RPI (Reingeniería del Pensamiento Inconsciente).



Coach Mayéutica de Sócrates, experto en desarrollo humano.



3

Isaac Garzón

Experto en marketing digital, trafficker digital, performance marketing



Ha gestionado campañas con una inversión superior a los 5 millones de dólares en medios digitales.



Master en Gerencia de marketing por la USFQ.



Ing en estadística por la Universidad Central del Ecuador.



Cuenta con varias certificaciones de especialización en Meta adds y google adds.



4

Xavier Miranda

Experto en Comunicación, Ventas e IA

EXPERTO EN COMUNICACIÓN,
VENTAS E IA



Tiene 16 años de experiencia como instructor en comunicación y ventas. Ha escrito más de 1000 correos electrónicos para sus clientes y enviado más millones de correos.



Especializado en utilizar la IA para generar ventas y convertir seguidores en clientes.



Es profesor en diferentes universidades y Director Operativo en Cerebro Tech, una Startup enfocada en implementar IA en empresas.



5

Sara Ortiz

Directora comercial, especialista en ventas consultivas

LÍDER COMERCIAL | ESTRATEGIA |
ORIENTADA A RESULTADOS



Profesional con más de 10 años de experiencia en ventas consultivas, especializada en comprender a profundidad las necesidades del cliente para diseñar soluciones efectivas que generan resultados reales.



Ha liderado equipos comerciales de alto rendimiento, impulsando el cumplimiento de metas, el desarrollo del talento y la construcción de culturas orientadas a resultados sostenibles.



Experta en la optimización de procesos comerciales, implementación de metodologías de venta efectivas y estructuración de embudos que convierten oportunidades en ingresos.



Se destaca por su capacidad para transformar estrategias comerciales en crecimiento tangible, combinando enfoque analítico, liderazgo estratégico y ejecución disciplinada.



Vende más, automatiza tu trabajo
y **recupera tiempo** con un sistema
comercial **impulsado por IA.**



Fecha de inicio

22 de septiembre

 **TALENTHUB**



ventas@talenthubec.com



+593 984895874